

FAX 06-6377-4360 味園行

## 住宅・不動産当たるチラシ倶楽部 メンバーの声

★毎月発送している「住宅・不動産当たるチラシ倶楽部ニュースレター」についてお書き下さい。

できるだけ具体的（数字データなど）に書いていただくと嬉しさが倍増します。

例）毎月ニュースレターを読むことで〇〇だったのに、☆☆に気づき、△△のおかげで、今は〇〇です。

例）ニュースレターは、まるで〇〇です。特に、☆☆には本当に驚かされます。

当倶楽部に入会して、1年5月にありますがおかげ様で売上上げが、当社6月決算にありましたが10億越え  
7月には20期目に入りますが11億越え。まあいい仕事をさせていたいただいており、来々期のお客様も  
10億越え入客の恩恵の打ち合せに入っています。大変ありがたいです。ニュースレター、チラシ塾にていろいろ  
アドバイザーさんを見ていただいて感謝しております。最近展示会にお越しの新規のお客様から、以前からチラシを見て「あ  
んまり一度は市川建築さんの建物を見た」とおっしゃる声がよく耳に届く様になりました。大変嬉しいです。  
そして最近、社会に新規のお客様がこれだけ入り連休も休まずで対応している所です。これ以上私益、正しくいけば、休  
みながら仕事をしたいから嬉しいです。社員も休みまじりあります。  
お礼の展示場も、5月25日に上棟となりまして嬉しいです。これ、当倶楽部に入会したおかげで、思えば、ありまして「た  
んぱん」とばかりめでたいて、作りたいと思う様になりまして、マイホームセンター、一般常識どきにもある様です。尚ほ  
一度は、市川建築の展示場見るとか、いいと聞くと、思われる展示場を作ろうと、設計を自分でして、時間が  
かかりました。自分のお客様、この事を話すと速く完成して見せてほしいという声が届いて来ます。楽しみです。

★3ヶ月に一度開催している「チラシ塾」についてお書きください。

できるだけ具体的（実績データなど）に書いていただくと嬉しさが倍増します。

例）チラシ塾に参加することで〇〇だったのに、☆☆に気づき、△△のおかげで、今は〇〇です。

例）チラシ塾は、まるで〇〇です。特に、☆☆には本当に驚かされます。

おにでもお話し会でも前から、10億売上げを、この時と、この利益が上がるから、展示会が完成しやすくて、テレビ  
フォーマットを使って、現場見学会とテレビ、両面作戦でやろうと考えている。私共本部から、1人で現場にや  
りかえりから始めて、こころでやると思、てモチベーション、ニュースレターにも掲載してあったので「あ  
れ立った時、29才だったので、20年間の、数値を、たてたので、そうすると、5年後、10年後、15年後、どうなる  
か、よくわかりました。そして、おに、向って、数値行を、たてました。どうすると、20年間の、目標が、15年で、たてられた。たてて、できた  
感じから、よゆうで、こころ、目標を、ものごと、考えたので、「あ、あ」と思、います。  
今年、秋は、完成現場20件、上棟現場20件、その、展示場が、オーソドックス、現場行を、たて、たて、ます。  
そして、来年の、お客様も、いろいろ、楽しみです。

\*あなたの声を、弊社顧客に伝える場合、どうすれば良いでしょうか？（実名 匿名）でOK!

会社名 (株)マルヨシ市川建築事務所		事業内容	
お名前 市川 敏 雄		役職 代表取締役	
ご住所 静岡県浜松市、			
Eメールアドレス (儲かる！メールニュースをお届けします)		TEL	